

國營為後盾，打造弱勢族群最穩固的避風港

# 臺銀人壽 192守護天使計畫 號召3000位天使守護弱勢

隨著M型化社會型態加劇，隨身在經濟天秤另一端的弱勢族群擁有的資源更拮据。為落實社會公益、守護弱勢族群，臺銀人壽於105年5月11日與懷德保代、新世紀保代、台銀保代等三家保險代理人公司，共同發起【192守護天使】計畫，結合通路的力量攜手投入公益活動，共同推動微型保險，照護經濟弱勢家庭。

## 風險無所不在 微型保險做靠山

政府為照顧經濟弱勢族群，鼓勵保險業推展微型保險，保障對象為弱勢族群，包括原住民、農漁民、中低收入戶、身心障礙者等，一般民眾並不符合微型保險投保資格。微型保險具免體檢、理賠快速等特色，所需保費較低，保險金額最多僅50萬元，範圍也僅有壽險及意外險兩類。一旦弱勢家庭發生事故，微型保險即可彰顯保險本質。

以臺銀人壽簡單愛微型傷害保險（一年期定期傷害保險）為



■臺銀人壽陳素甜董事長（中）與總經理蔡吉盛（右一）致贈感謝獎座予懷德保代許文通董事長（左二），新世紀保代謝海財董事長（左一）、台銀保代高秀枝總經理（右二）。

例，被保險人在契約有效期間因意外傷害造成殘廢或死亡時，可依殘廢等級給付殘廢保險金或身故保險金。

## 國營壽險公司 集結大眾力量做得更多！

「經濟弱勢族群一旦面對重大變故，往往會比一般社會大眾更孤立無援，他們更需要保險保障！」臺銀人壽陳素甜董事長指出。微型保險雖然保險金額僅

20~50萬元，但對於弱勢家庭來說，當意外事故發生時，就是一筆救命錢。以一張保額30萬元的微型保單為例，一年的保費只有192元，就能讓這些家庭度過最困難的時刻。

臺銀人壽自99年5月20日起開始推動微型保險，近年來透過全國各分公司推展微型保險，足跡遍布偏鄉部落與偏遠漁村，累計投保人次已超過2.3萬人。臺銀人壽各分公司同仁經常深入原

## ◇ [ 192 守護天使計畫 ] 守護先鋒



■台銀保代高秀枝總經理  
「保險本質是關懷，也是支持我繼續從事保險的動力。希望讓愛心能一直傳承下去，感染到所有的同仁與保戶。」



■懷德保代許文通董事長  
「做善事、公益要持之以恆，年年做、長長久久的做下去。」



■新世紀保代謝海財董事長  
「只要是做善事，就沒有第二句話！參與公益，所有企業都責無旁貸。」

住民部落，或到農漁村造訪社福機構及農漁會、拜訪各地村里長，投入在地社區公益慈善活動等，四處宣導微型保險，以期落實風險教育。同仁推廣微型保險不辭辛勞，有時候遇到弱勢家庭連192元保費都拿不出來，都會自掏腰包、慷慨解囊。

臺銀人壽過去幾年推廣微型保險績效深獲主管機關肯定，100年至102年連續3年獲得金管會列入推展微型保險績優保險公司，並於103年及104年分別獲金管會頒發「利惠人群」及「績效斐然」獎。104年臺銀人壽進一步將微型保險與銀行信託業務整合，與臺灣銀行合作，共同向公益信託基金客戶勸募捐款，協助弱勢族群投保。此舉也獲公益信託基金大力支持，總計有16

個社福機構共1,800人受惠。

## 192守護天使計畫 號召全民守護弱勢

「賺錢不是企業存在的唯一目的！臺銀人壽身為業界唯一國營壽險公司，更重要的是肩負的社會責任。」陳素甜董事長說。身為國營壽險公司及臺灣金控集團的一分子，臺銀人壽自然能獲得社會大眾信任，因此更希望能扮演社會公益集線器的角色，整合大家的愛心與社會資源，去幫助更多弱勢家庭，讓社會整體幸福感提升。

105年5月11日，臺銀人壽【192守護天使】計畫正式開跑，先從發起企業捐款著手，邀請懷德保代、新世紀保代、台銀保代等三家臺銀人壽專屬保代公

司共襄盛舉。這三家專屬保代公司長期與臺銀人壽合作，經營理念或價值觀均與臺銀人壽十分契合，當臺銀人壽邀請共同發起本項計畫時，立刻獲得三家公司負責人認同，慷慨解囊，率先捐款。

臺銀人壽【192守護天使】計畫今年募款目標為60萬元，將於7~9月展開小額募款，預計有超過3,000個弱勢家庭受惠。總經理蔡吉盛呼籲大家屆時共襄盛舉，「192元不嫌少，1,920元不嫌多」，並期許這項計畫未來年年持續推動，讓更多認同這個活動的企業及個人參與，結合社會各界的力量守護更多的弱勢家庭，發揮唯一國營壽險公司無可取代的價值。